

📅 März - Juni 2019

📍 Wien

BUSINESS
circle

Erste Erfahrungen mit dem BVergG 2018

Vergaberecht

FUNDIERT UND PRAXISNAH

- Holen Sie sich das nötige Rüstzeug für eine professionelle Abwicklung von Vergabeverfahren
- Informieren Sie sich über alle Neuerungen durch das BVergG 2018
- Praxisrelevante Inputs von den führenden Vergabeexperten



Detallierte Seminarinhalte auf
businesscircle.at/vergabe-akademie

e-Vergabe leicht gemacht

14. Mai 2019

Alles, was Bieter über e-procurement wissen müssen! Sie erhalten Informationen über die elektronische Auftragsvergabe und einen Überblick über sämtliche in Österreich gängigen Beschaffungsportale.

Fachlicher Leiter

Martin Schiefer, Partner, Schiefer RAe

Vortragende

Ralf Blaha, Partner, Schiefer RAe

Sabine Mühl, Alliance Manager, Kapsch BusinessCom AG



Martin Schiefer

NEU Bauvergabe für Anfänger

10. April 2019

Basiswissen für die Ausschreibung und Vergabe von Planungs- und Bauleistungen für Auftraggeber sowie Auftragnehmer. Profitieren Sie von einer verständlichen und praxismgerechten Aufbereitung der Rechtsgrundlagen und erhalten Sie wertvolle Tipps für Ihre Planungs- und Bauvergaben.

Fachlicher Leiter

Martin Schiefer, Partner, Schiefer RAe

Vortragende

Katja Schreibmayer, Rechtsanwältin, Schiefer RAe.

Martina Harrer, Partnerin, Harrer Schneider RAe

Detlef Heck, Professor für Baubetrieb und Bauwirtschaft, TU Graz.



Matthias Öhler

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

27. März 2019

Spielräume nutzen und Fehler vermeiden. Erfahren Sie, wie Sie die größere Flexibilität, die Ihnen das BVergG einräumt, richtig nutzen. Im Fokus stehen die aktuellen Änderungen durch das BVergG 2018.

Fachlicher Leiter

Matthias Öhler, Partner, Schramm Öhler RAe

Vortragende

Andreas Gföhler, Rechtsanwalt, Schramm Öhler RAe

Angelika Saladin, Referatsleiterin

Vergabe- und Vertragsrecht, Wiener Linien

Georg Zellhofer, Partner, Schramm Öhler RAe

Für Anfänger: Business Circle Vergabe Akademie

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

▶ VERGABERECHT FÜR ANFÄNGER

Grundlagen-Seminar

12. / 13. März oder 25. / 26. Juni 2019

- Basiswissen – Rechtsgrundlagen für die ersten Ausschreibungen
- Wie Sie häufige Fehlerquellen bei Vergabeverfahren erkennen und vermeiden

Gabriele Kondert, Rechtsanwältin, Schiefer RAe
Andreas Steindl, Jurist, SVD Büromanagement

NUTZEN

Sie profitieren von einer verständlichen und praxisgerechten Aufbereitung der Rechtsgrundlagen und erhalten wertvolle Hinweise und Empfehlungen für die ersten Ausschreibungen.

ZIELGRUPPE

Das Grundlagen-Seminar ist ideal für Einsteigerinnen und Einsteiger, die über keine bzw. geringe Vorkenntnisse im Vergaberecht verfügen.

THEMEN

- Vergaberechtliche Auftragskategorien
- Schwellenwerte für Ausschreibungen
- Eignungs-, Auswahl- und Zuschlagskriterien
- Verfahrensarten und Wahl der richtigen Verfahrensart
- Die Ausschreibung: Vorbereitung und Ablauf des Verfahrens
- Bearbeitung von Angeboten & Verfahrensabschluss
- Vergabespezifischer Rechtsschutz

▶ DIE AUSSCHREIBUNG IN DER PRAXIS

Aufbau-Seminar

14. März oder 27. Juni 2019

- Update für Praktiker – Alle relevanten Schritte des Vergabeverfahrens anhand einer Musterausschreibung
- Mit praktischen Checklisten und Empfehlungen

Martin Schiefer, Partner, Schiefer RAe

NUTZEN

Anhand einer Musterausschreibung werden die Schritte eines Vergabeverfahrens gemeinsam erörtert. Sie lernen, wie Sie häufige Fehlerquellen und Stolpersteine erkennen und vermeiden und erhalten praktische Checklisten sowie Tipps und Empfehlungen für Ihre Praxis.

ZIELGRUPPE

Das Aufbau-Seminar ist ideal als Ergänzung zum Grundlagen-Seminar und als Update für Praktiker, die ihr Vergabewissen auffrischen wollen.

THEMEN

- Klärung der Voraussetzungen, formale und inhaltliche Gestaltung der Ausschreibungsbestimmungen
- Leistungsbeschreibung & Leistungsvertrag
- Gesetzes- und marktconforme Kriterienkataloge
- Ausschreibungsphase
- Einreichen der Teilnahmeanträge und Angebotsabgabe, Angebotsöffnung, Angebotsprüfung
- Exkurs: Verhandlungsverfahren
- Zuschlagsentscheidung, Zuschlag, Widerruf

IHRE VORBEREITUNG AUF DEN LEHRGANG

Wir empfehlen „Vergaberecht für Anfänger“ als Vorbereitung auf den Vergaberechtlichen Lehrgang.

Die Teilnahme am Grundlagen-Seminar ist bei einer nachfolgenden Buchung des Lehrgangs gratis.
Die Teilnahmekosten werden angerechnet. businesscircle.at/vergabelehrgang

Know-how für Ihre Vergabepaxis

▶ VERGABERECHTLICHER LEHRGANG

9 Tagesmodule
21. März - 6. April 2019

NUTZEN

Die führende Ausbildung für Auftragnehmer, Auftraggeber und beratende Berufsgruppen

AUFBAU & METHODIK

Der Lehrgang ist speziell für die berufsbegleitende Weiterbildung konzipiert. Die Inhalte werden in neun Modulen und einem optionalen Modul in Form von Referaten, Workshops und Fallstudien vermittelt. Komprimierte Theorie und Hintergrundinformationen werden mit Beispielen aus der Praxis kombiniert.

THEMEN

- Systematik des Vergaberechts und Vorbereitung des Vergabeverfahrens
- Die Ausschreibungsunterlagen
- Optional: Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber
- Verhandlungsverfahren
- **NEU** e-Vergabe
- Angebot und Bewertung
- Vergaberecht und Leistungsvertrag
- Technische Spezifikationen
- Entwicklungen - österreichisches & europäisches Vergaberecht: Erfahrungen mit dem BVergG 2018
- Aktuelle Judikatur des EuGH / VfGH / VwGH / BVwG
- Workshop: Verfahren vor dem BVwG & VwGH
- Vergaberecht vor Zivilgerichten
Fallstudien: Lösung praktischer Fälle

FACHLICHER LEITER

Josef Aicher, Universität Wien
Michael Holoubek, Wirtschaftsuniversität Wien

▶ DAS NEUE BVERGG

Spezial-Seminar
7. Mai 2019

NUTZEN

Sie erhalten praktische Tipps für die Anpassung Ihrer Ausschreibungsunterlagen und erfahren Schritt für Schritt, wo das BVergG 2018 Neuerungen im Verfahrensablauf mit sich bringt.

ZIELGRUPPE

- Alle mit der Vergabe von Leistungen befassten Personen
- Öffentliche Auftraggeber und Vertreter der Bieterseite
- JuristInnen und RechtsanwältInnen
- UnternehmensberaterInnen und KonsulentInnen

THEMEN

I. Vorprüfung

- Anwendungsbereich - Ausnahmetatbestände
- Wahl der Verfahrensarten
- Sonstige Neuerungen

II. Gestaltung der Ausschreibungsunterlagen

- Grundsätze und allgemeine Bestimmungen
- Eignung und Zuschlag
- Sonstige Neuerungen und Tipps für Festlegungen

III. Verfahrensablauf

- Verfahrenseinleitung
- Verfahrensablauf
- Verfahrensabschluss

VORTRAGENDE

Fachlicher Leiter
Johannes Schramm, Partner

Vortragende
Matthias Öhler, Partner
Hannes Pesendorfer, Rechtsanwalt
Gregor Stickler, Partner
Schramm Öhler RAe

Masterclass Vergabe

21. Mai 2019

VORTRAGENDE



Dr. Michael Fruhmann ist Leiter des für die Legistik des Bundesvergaberechts zuständigen Referates im Verfassungsdienst des BM für Verfassung,

Reformen, Deregulierung und Justiz-Verfassungsdienst. Er ist österreichischer Delegierter zum Beratenden Ausschuss für das öffentliche Beschaffungswesen der EU-Kommission.



RA Mag. Martin Schiefer, Partner bei Schiefer Rechtsanwälte – Strategie und kritische Projekte. Spezialgebiete: Digitalisierung, Sozial- und Gesundheitsbereich,

Infrastrukturprojekte (Smart City), komplexe Bauprojekte.



Univ.-Prof. Dr. Josef Aicher war von 1982 bis zu seiner Emeritierung im Jahr 2016 Professor für Unternehmens- und Wirtschaftsrecht an der

Universität Wien. Von 1994 - 1997 war er Vorsitzender der Bundesvergabekontrollkommission. Seit 1999 hat er die Funktion eines stellvertretenden Vorsitzenden der Übernahmekommission inne.



Mag. Hubert Reisner ist Richter des Bundesverwaltungsgerichts. Zuvor war er Senatsvorsitzender des Bundesvergabeamtes. Davor war er u.a. in der Stabsstelle des

Amtes der NÖ Landesregierung und in der Volksanwaltschaft tätig.

INHALT

► Erste Erfahrungen mit dem BVergG 2018

- Neue Ausnahmetatbestände
- Interessenkonflikte und Marktconsultationen
- Eignung und Selbstreinigung
- e-Vergabe
- Neues OGD-Publikationsregime

Michael Fruhmann, BMVRDJ

► DIALOG & DISKUSSION

- Gemeinsam werden die Auswirkungen des BVergG 2018 auf Ihre Vergabepaxis diskutiert und Lösungsansätze erarbeitet

► Im Fokus

- Markterkundung
- Rahmenvereinbarung
- Innovationspartnerschaft

Martin Schiefer, Schiefer RAe

Josef Aicher, Universität Wien

► Aktuelle Judikatur des BVwG

- Ein diskriminierender Verhältnisfaktor in den Zuschlagskriterien
- Wann verfügt ein Bewerber über ein Grundstück für ein Ambulatorium?
- Zum Widerruf aus einem sachlichen Grund bei überzogenen Anforderungen
- Keine Zuschlagsentscheidung beim Abruf aus einer Rahmenvereinbarung
- Umsatz vs Umsatzerlös
- ... und weitere Entscheidungen nach aktuellem Stand

Hubert Reisner, Bundesverwaltungsgericht

ZIELGRUPPE - FÜR PROFIS

Lösungs- und Entscheidungsfindung für Praktiker und Spezialisten. Im Dialog mit Vergabeexperten werden die konkreten Auswirkungen des BVergG 2018 sowie die neuesten Erkenntnisse der Kontrollbehörden auf die Vergabepaxis diskutiert.

Anmeldung

businesscircle.at/vergabe-akademie

anmeldung@businesscircle.at

Bitte nennen Sie bei Ihrer Buchung den Code **VG 6910 - REF**



**Haben Sie Fragen?
Rufen Sie mich an!**

Cita Doci, Organisation
T: +43 1 / 522 58 20-13

Veranstaltungstipps

Vergabeforum

Konferenz | 17. / 18. Oktober 2019, Wien

Österreichs größte Plattform für Auftraggeber & Bietet

Kommunalwirtschaftsforum

Konferenz | 28. / 29. März 2019

Bürgermeister trifft kommunale Wirtschaft

BIM Forum

Konferenz | 4. / 5. April 2019

Das österreichische Forum zu Building Information Modeling und zur Digitalisierung in der Bauwirtschaft

Fachseminare im Vergaberecht 2019

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber, 27. März 2019

Bauvergabe für Anfänger, 10. April 2019

Das neue BVergG, 7. Mai 2019

e-Vergabe leicht gemacht, 14. Mai 2019

Masterclass Vergabe, 21. Mai 2019

Fachseminare 1 Tag EUR 899 (alle Preise exkl. MwSt.)

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

Vergaberecht für Anfänger EUR 1.499
12. / 13. März oder 25. / 26. Juni 2019

Die Ausschreibung in der Praxis EUR 899
14. März oder 27. Juni 2019

Kombibuchung: Vergaberecht für Anfänger und
Die Ausschreibung in der Praxis EUR 1.999
12. - 14. März oder 25. - 28. Juni 2019

Vergaberechtlicher Lehrgang

9 Tagesmodule, 21. März - 6. April 2019, EUR 4.699

inkl. optionales Modul für Sektoren-Auftraggeber,
27. März 2019, EUR 5.198

Sonderkonditionen bei frühzeitiger Buchung eines Fachseminars

EUR 100 Rabatt bei Buchung & Zahlung bis 2 Monate und
EUR 50 Rabatt bei Buchung und Zahlung bis 1 Monat vor der
Veranstaltung

Sie können den Frühbucherbonus bei Zahlung in Abzug bringen.

Leistungen

Vortragsdokumentation und volle Verpflegung

Veranstaltungsorte

Die Hotels in Wien geben wir Ihnen zeitgerecht bekannt.

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH
Ölzeltgasse 3, A-1030 Wien, T +43 / 1 / 522 58 20