

📅 Sept - Dez 2018

📍 Wien

BUSINESS
circle

Update zum BVerG 2018

Vergaberecht

FUNDIERT UND PRAXISNAH

- Holen Sie sich das nötige Rüstzeug für eine professionelle Abwicklung von Vergabeverfahren
- Informieren Sie sich über alle Neuerungen durch das BVerG 2018
- Praxisrelevante Inputs von den führenden Vergabeexperten



Know-how für Ihre Vergabep Praxis

Das neue BVerG

20. September 2018

Sie erhalten praktische Tipps für die Anpassung Ihrer Ausschreibungsunterlagen und erfahren Schritt für Schritt, wo das BVerG 2018 Neuerungen im Verfahrensablauf mit sich bringt.

Fachlicher Leiter

Johannes Schramm, Partner

Vortragende

Matthias Öhler, Partner

Hannes Pesendorfer, Rechtsanwalt

Gregor Stickler, Partner

Schramm Öhler RAe



Johannes Schramm

100 praktische Tipps für Ihre Ausschreibungsunterlagen

28. November 2018

Gestaltungsspielräume vergabekonform nutzen. Mit praktischen Musterbausteinen für die Minderung von Schadenersatzrisiken, die Ermessung bei der Bieterauswahl sowie für Jurybewertungen und Vertragsklauseln.

Fachlicher Leiter

Johannes Schramm, Partner, Schramm Öhler RAe

Vortragende

Andreas Gföhler, Rechtsanwalt, Schramm Öhler RAe.

Hubert Reisner, Richter, Bundesverwaltungsgericht

Georg Zellhofer, Partner, Schramm Öhler RAe.

NEU Vergabe & Abwicklung komplexer Infrastrukturprojekte

29. November 2018

Profitieren Sie von Erfahrungsberichten aus den Bereichen Straße, Bahn, Energie, Abfallwirtschaft und holen Sie sich Tipps für die Realisierung Ihres eigenen Großprojekts.

Fachlicher Leiter

Stephan Heid, Partner, Heid Schiefer RAe

Erfahrungsberichte

Konrad Bergmeister, Vorstand, Brenner Basistunnel BBT SE

Johann Herdina, Vorstandsmitglied, Tiroler Wasserkraft AG

Sepp Maier, Geschäftsführer, NSL GmbH / LINZ AG

Michael Zorzi, Geschäftsführer, BALSAM GmbH

Vortragende

Daniel Deutschmann, Rechtsanwalt, Heid Schiefer RAe

Thomas Kurz, Rechtsanwalt, Heid Schiefer RAe



Stephan Heid

Detallierte Seminarinhalte auf
businesscircle.at/vergabe-akademie

e-Vergabe leicht gemacht

20. November 2018

Alles, was Bieter über e-procurement wissen müssen! Sie erhalten Informationen über die elektronische Auftragsvergabe und einen Überblick über sämtliche in Österreich gängigen Beschaffungsportale.

Fachlicher Leiter

Martin Schiefer, Partner, Heid Schiefer RAe

Vortragende

Ralf Blaha, Rechtsanwaltsanwärter, Heid Schiefer RAe

Sabine Mühl, Alliance Manager, Kapsch BusinessCom AG



Martin Schiefer

Vergabe von Gesundheits- & Sozialdienstleistungen

15. November 2018

Welche Leistungen sind auszuschreiben, welche nicht? Klären Sie Abgrenzungsfragen und holen Sie sich Tipps für Ausschreibungsunterlagen und die Abwicklung des Vergabeverfahrens.

Fachlicher Leiter

Martin Schiefer & Stephan Heid, Partner, Heid Schiefer RAe

Vortragende

Bernhard Gerstberger, Geschäftsführer, Fachverbands der Gesundheitsbetriebe der WKO

Angelika Höfler-Petrus, Abteilungsleiterin Gesundheitsdienstleistungen - Vergabe & Kontrolle, PVA

Robert Hörmann, Abteilung Förderung, Bundesgeschäftsstelle des AMS

Walter Marschitz, Geschäftsführer, Sozialwirtschaft Österreich

Verhandlungsverfahren NEU nach BVergG 2018

27. November 2018

Mit dem BVergG 2018 wird das Verhandlungsverfahren zum neuen Regelverfahren. Klären Sie, wann es zum Einsatz kommt und erfahren Sie, worauf Sie bei der Vorbereitung und Durchführung achten sollten.

Fachlicher Leiter

Gregor Stickler, Partner, Schramm Öhler RAe

Vortragende

Andreas Gföhler, Rechtsanwalt, Schramm Öhler RAe

Christa Gschweidl, Rechtsanwältin, via donau

Matthias Öhler, Partner, Schramm Öhler RAe



Gregor Stickler

Detaillierte Seminarinhalte auf
businesscircle.at/vergabe-akademie

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

21. November 2018

Spielräume nutzen und Fehler vermeiden. Erfahren Sie, wie Sie die größere Flexibilität, die Ihnen das BVerGG einräumt, richtig nutzen. Im Fokus stehen die aktuellen Änderungen durch das BVerGG 2018.

Fachlicher Leiter

Matthias Öhler, Partner, Schramm Öhler RAe

Vortragende

Andreas Gföhler, Rechtsanwalt, Schramm Öhler RAe

Angelika Saladin, Referatsleiterin

Vergabe- und Vertragsrecht, Wiener Linien

Georg Zellhofer, Partner, Schramm Öhler RAe



Matthias Öhler

Auftragnehmer-Tag - Vergaberecht für Bieter

5. Dezember 2018

Dieses Seminar widmet sich speziell den Fragen und Themen der Bieter. Durchschauen Sie die Tricks der Auftraggeber. Vermeiden Sie Fehler. Gestalten Sie Ihre Angebote optimal. Und holen Sie sich Ihr Update zum BVerGG 2018. Für mehr Erfolg im Wettbewerb um öffentliche Aufträge.

Fachlicher Leiter

Matthias Öhler, Partner, Schramm Öhler RAe

Vortragende

Michael Scherzer, Mitglied der Rechtsabteilung, Siemens AG Österreich

Gregor Stickler, Partner, Schramm Öhler RAe

Stefan Zleptnig, Leiter Team Vergaberecht und Öffentliches Recht, ASFINAG



Kerstin Holzinger

NEU Wege aus dem Vergaberecht

4. Dezember 2018

Wann ist die Inanspruchnahme „weniger intensiver“ Verfahrenstypen möglich? Klären Sie Zusammenrechnungsregeln und Losregel sowie Fragen der Abgrenzung und Auftragswertberechnung.

Fachlicher Leiter

Kerstin Holzinger, juristische Mitarbeiterin, Haslinger / Nagele & Partner RAe

Vortragende

Sebastian Feuchtmüller, Rechtsanwalt, Feuchtmüller Stockert RAe

Claudia Fuchs, Rechtsanwaltsanwärtlerin, Niederhuber & Partner RAe

Stefan Zleptnig, Leiter Team Vergaberecht und Öffentliches Recht, ASFINAG

Für Anfänger: Business Circle Vergabe Akademie

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

Grundlagen-Seminar

6. / 7. November 2018 od 12. / 13. März 2019

▶ VERGABERECHT FÜR ANFÄNGER

- Basiswissen – Rechtsgrundlagen für die ersten Ausschreibungen
- Wie Sie häufige Fehlerquellen bei Vergabeverfahren erkennen und vermeiden

Gabriele Kondert, Rechtsanwältin, Heid Schiefer RAe
Andreas Steindl, Jurist, SVD Büromanagement

NUTZEN

Sie profitieren von einer verständlichen und praxisgerechten Aufbereitung der Rechtsgrundlagen und erhalten wertvolle Hinweise und Empfehlungen für die ersten Ausschreibungen.

ZIELGRUPPE

Das Grundlagen-Seminar ist ideal für Einsteigerinnen und Einsteiger, die über keine bzw. geringe Vorkenntnisse im Vergaberecht verfügen.

THEMEN

- Vergaberechtliche Auftragskategorien
- Schwellenwerte für Ausschreibungen
- Eignungs-, Auswahl- und Zuschlagskriterien
- Verfahrensarten und Wahl der richtigen Verfahrensart
- Die Ausschreibung:
Vorbereitung und Ablauf des Verfahrens
- Bearbeitung von Angeboten & Verfahrensabschluss
- Vergabespezifischer Rechtsschutz

Aufbau-Seminar

8. November 2018 oder 14. März 2019

▶ DIE AUSSCHREIBUNG IN DER PRAXIS

- Update für Praktiker – Alle relevanten Schritte des Vergabeverfahrens anhand einer Musterausschreibung
- Mit praktischen Checklisten und Empfehlungen

Martin Schiefer, Partner, Heid Schiefer RAe

NUTZEN

Anhand einer Musterausschreibung werden die Schritte eines Vergabeverfahrens gemeinsam erörtert. Sie lernen, wie Sie häufige Fehlerquellen und Stolpersteine erkennen und vermeiden und erhalten praktische Checklisten sowie Tipps und Empfehlungen für Ihre Praxis.

ZIELGRUPPE

Das Aufbau-Seminar ist ideal als Ergänzung zum Grundlagen-Seminar und als Update für Praktiker, die ihr Vergabewissen auffrischen wollen.

THEMEN

- Klärung der Voraussetzungen, formale und inhaltliche Gestaltung der Ausschreibungsbestimmungen
- Leistungsbeschreibung & Leistungsvertrag
- Gesetzes- und marktkonforme Kriterienkataloge
- Ausschreibungsphase
- Einreichen der Teilnahmeanträge und Angebotsabgabe, Angebotsöffnung, Angebotsprüfung
- Exkurs: Verhandlungsverfahren
- Zuschlagsentscheidung, Zuschlag, Widerruf

IHRE VORBEREITUNG AUF DEN LEHRGANG

Wir empfehlen „Vergaberecht für Anfänger“ als Vorbereitung auf den Vergaberechtlichen Lehrgang.

Die Teilnahme am Grundlagen-Seminar ist bei einer nachfolgenden Buchung des Lehrgangs gratis. Die Teilnahmekosten werden angerechnet.

Vergaberechtlicher Lehrgang: businesscircle.at/vergabelehrgang

Anmeldung

businesscircle.at/vergabe-akademie

anmeldung@businesscircle.at

Bitte nennen Sie bei Ihrer Buchung den Code **VG 6810 - REF**



**Haben Sie Fragen?
Rufen Sie mich an!**

Cita Doci, Organisation
T: +43 1 / 522 58 20-13

Veranstaltungstipps

Vergabeforum

Konferenz | 18. / 19. Oktober 2018, Wien
Österreichs größte Plattform für Auftraggeber & Bietet

Kommunalwirtschaftsforum

Konferenz | 14. / 15. März 2019
Bürgermeister trifft kommunale Wirtschaft

BIM Forum

Konferenz | 4. / 5. April 2019
Das österreichische Forum zu Building Information Modeling und zur Digitalisierung in der Bauwirtschaft

2:1 Bildungsoffensive

Buchen 2 Mitarbeiter Ihres Unternehmens dasselbe Fachseminar, gilt für die erste Person der Vollpreis und die **zweite Person zahlt die Hälfte.**

(ausgenommen: Fundierter Einstieg)

Fachseminare im Vergaberecht 2018

Das neue BVergG, 20. September 2018

Vergabe von Gesundheits- & Sozialdienstleistungen
15. November 2018

e-Vergabe leicht gemacht, 20. November 2018

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber, 21. November 2018

Verhandlungsverfahren NEU, 27. November 2018

100 praktische Tipps für Ihre Ausschreibungsunterlagen
28. November 2018

Vergabe und Abwicklung komplexer Infrastrukturprojekte
29. November 2018

Wege aus dem Vergaberecht, 4. Dezember 2018

Auftragnehmer-Tag: Vergaberecht für Bieter, 5. Dezember 2018

Fachseminare 1 Tag EUR 899 (alle Preise exkl. MwSt.)

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

von der 2:1 Bildungsoffensive und Frühbucherbonus ausgenommen

Vergaberecht für Anfänger EUR 1.499
6. / 7. November 2018 oder 12. / 13. März 2019

Die Ausschreibung in der Praxis EUR 899
8. November 2018 oder 14. März 2019

Kombibuchung: Vergaberecht für Anfänger und
Die Ausschreibung in der Praxis EUR 1.999
6. - 8. November 2018 oder 12. - 14. März 2019

Sonderkonditionen bei frühzeitiger Buchung eines Fachseminars

EUR 100 Rabatt bei Buchung & Zahlung bis 2 Monate und
EUR 50 Rabatt bei Buchung und Zahlung bis 1 Monat vor der
Veranstaltung

Sie können den Frühbucherbonus bei Zahlung in Abzug bringen.

Leistungen

Vortragsdokumentation und volle Verpflegung

Veranstaltungsorte

Die Hotels in Wien geben wir Ihnen zeitgerecht bekannt.

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH
Ölzeltgasse 3, A-1030 Wien, T +43 / 1 / 522 58 20