

**1-2-3 BILDUNGSOFFENSIVE**

[www.businesscircle.at/bildungsoffensive](http://www.businesscircle.at/bildungsoffensive)

Bei Buchung eines Seminars zahlt der 2. Teilnehmer die Hälfte, der 3. Teilnehmer ist kostenlos!

**BUSINESS**  
**CIRCLE**  
Konferenzen und Seminare

*20 Jahre*

# Vergaberecht 2014

## VergabeRL 2014 & BVergG-Novelle 2016

**28. Okt 2014**

Fachseminar  
9.00-17.30 Uhr

### Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

Update zur SektorenRL 2014/25/EU und Ausblick auf das BVergG 2016

Andreas Gföhler • Matthias Öhler • Georg Zellhofer

**4. Nov 2014**

Fachseminar  
9.00-17.30 Uhr

### Ablauf eines Verhandlungsverfahrens

Taktiken und Praktiken - besondere Aspekte - Sonderfragen und Fallbeispiele

Josef Aicher • Matthias Öhler • Gregor Stickler

**6. Nov 2014**

Fachseminar  
9.00-17.00 Uhr

### Vergabe von Liefer- und Dienstleistungen

Besonderheiten, Fallbeispiele und Handlungsempfehlungen

Fachlicher Leiter: Martin Schiefer

**NEU**

**12. Nov 2014**

Fachseminar  
9.00-17.30 Uhr

### 100 Tipps für Ihre Ausschreibungsunterlagen

Gestaltungsspielräume vergabekonform nutzen - Mit Mustervorlagen & Beispielen

Andreas Gföhler • Matthias Öhler • Hubert Reisner • Georg Zellhofer

**18. Nov 2014**

Fachseminar  
9.00-17.30 Uhr

### Compliance im Beschaffungswesen

Rechtliche Rahmen & Drohpotentiale kennen, Maßnahmen zur Risikovermeidung

Matthias Öhler • Hermann Primig • Roman Reich • Michael Weiner • Alexis Wintoniak

**NEU**

**19. Nov 2014**

Fachseminar  
9.00-17.00 Uhr

### Beschaffungspraxis im Gesundheitswesen

Tipps und Erfahrungen für Auftraggeber und Bieter

Fachlicher Leiter: Martin Schiefer

**20. Nov 2014**

Fachseminar  
9.00-17.00 Uhr

### Strategische Kommunikation und Verhandlungsführung im Vergabeverfahren

Verhandlungstechniken als Erfolgsfaktor im Vergabeverfahren professionell einsetzen

Fachlicher Leiter: Martin Schiefer

**Auch als Inhouse Training: passgenau für Ihre Organisation**









