

# JOUR FIXE | BASIC 2014 Schritt für Schritt durchs Vergaberecht

**Speziell für Einsteiger:** Die von Schramm Öhler Rechtsanwälte im März 2013 gestartete **kostenlose Vortragsreihe JOUR FIXE Basic** wird im Jahr 2014 weitergeführt und soll grundlegende Themenbereiche des Vergaberechts einfach und praxisnah vermitteln.

Der Jour Fixe Basic ist in acht Module aufgeteilt und richtet sich an alle Interessierten, die über keine oder geringe Vorkenntnisse im Vergaberecht verfügen. Die Vortragenden führen die Teilnehmer im Laufe des Seminars Schritt für Schritt durch die wesentlichen Abschnitte eines Vergabevorganges, wobei die wichtigsten Grundlagen des Vergaberechts anschaulich zusammengefasst und anhand zahlreicher praktischer Beispiele erläutert werden. Nach Absolvierung der acht Module werden die Teilnehmer einen fundierten Überblick über das Vergaberecht in Theorie und Praxis haben. Es besteht natürlich auch die Möglichkeit, einzelne Module zu besuchen, um so gezielt Basiswissen zu einzelnen Bereichen des Vergaberechts zu sammeln.

Eine entsprechende Teilnahmebestätigung wird auf Wunsch jeweils nach dem Besuch eines Moduls ausgestellt und übermittelt.

Jetzt anmelden unter [kanzlei@schramm-oebler.at](mailto:kanzlei@schramm-oebler.at) – TEL 01/4097609

**MODUL 1**

**Montag, 24. März 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Vergaberecht – eine undurchsichtige Materie?](#)  
**Mag. Leo Haslhofer**

- Begriff des öffentlichen Auftraggebers
- Unterschiedliche Auftragsarten

**Mag. Michael Weiner**

- Überblick über die Verfahrensarten
- Vergabefreie Räume

**MODUL 2**

**Montag, 28. April 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Offenes / nicht offenes Verfahren – von A bis Z](#)  
**Mag. Christian Gruber**

- Einleitung eines Vergabeverfahrens
- Von der Bekanntmachung zur Zuschlagserteilung

**Mag. Hannes Pesendorfer**

- Grundsätze der Angebotsöffnung und -prüfung
- Welche Fristen gelten?

**MODUL 3**

**Montag, 26. Mai 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Verhandlungsverfahren – was muss ich beachten?](#)  
**Dr. Simone Motyka**

- Anwendungsbereiche des Verhandlungsverfahrens
- Vorteile / Nachteile

**Mag. Gudrun Mittermayer**

- Umfang des Verhandelbaren
- Welche Fristen gelten?

**MODUL 4**

**Montag, 16. Juni 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Jour Fixe Fokus: Sonderverfahren](#)  
**Mag. Jakob Lingg**

- Verhandlungsverfahren ohne Bekanntmachung
- Direktvergabe

**Mag. Michael Weiner**

- Rahmenvereinbarung
- Elektronisches Vergabeverfahren

**MODUL 5**

**Montag, 15. September 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Do's and Don't's für Bieter](#)  
**Mag. Leo Haslhofer**

- Bildung von Bietergemeinschaften
- Einsatz von Subunternehmern

**Mag. Hannes Pesendorfer**

- Typische Bieterfehler
- Vermeidung mangelhafter Angebote

**MODUL 6**

**Montag, 20. Oktober 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Der Weg zum besten Bieter](#)  
**Mag. Christian Gruber**

- Potenzieller Bieterkreis
- Eignung und Auswahl von Bietern

**Mag. Gudrun Mittermayer**

- Gestaltung von Zuschlagskriterien
- Einsatz einer Bewertungskommission

**MODUL 7**

**Montag, 17. November 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Zulässige / Unzulässige Angebote](#)  
**Mag. Jakob Lingg**

- Verbesserbare / Unverbessere Mängel
- Ausscheiden von Angeboten

**Dr. Andreas Gföhler**

- Widerruf des Verfahrens
- Zuschlagsentscheidung und Begründung

**MODUL 8**

**Montag, 15. Dezember 2014, 17:30 Uhr bis 19:00 Uhr**

[Risiken im Beschaffungswesen](#)  
**Dr. Simone Motyka**

- Compliance
- Nachprüfung, Feststellung, Einstweilige Verfügung

**Mag. Christian Unger**

- Unterlassung (UWG)
- Schadenersatz

Anschließend bietet sich die Gelegenheit für Einzelgespräche und Fragen bei einer Erfrischung in den Räumlichkeiten der Kanzlei.